



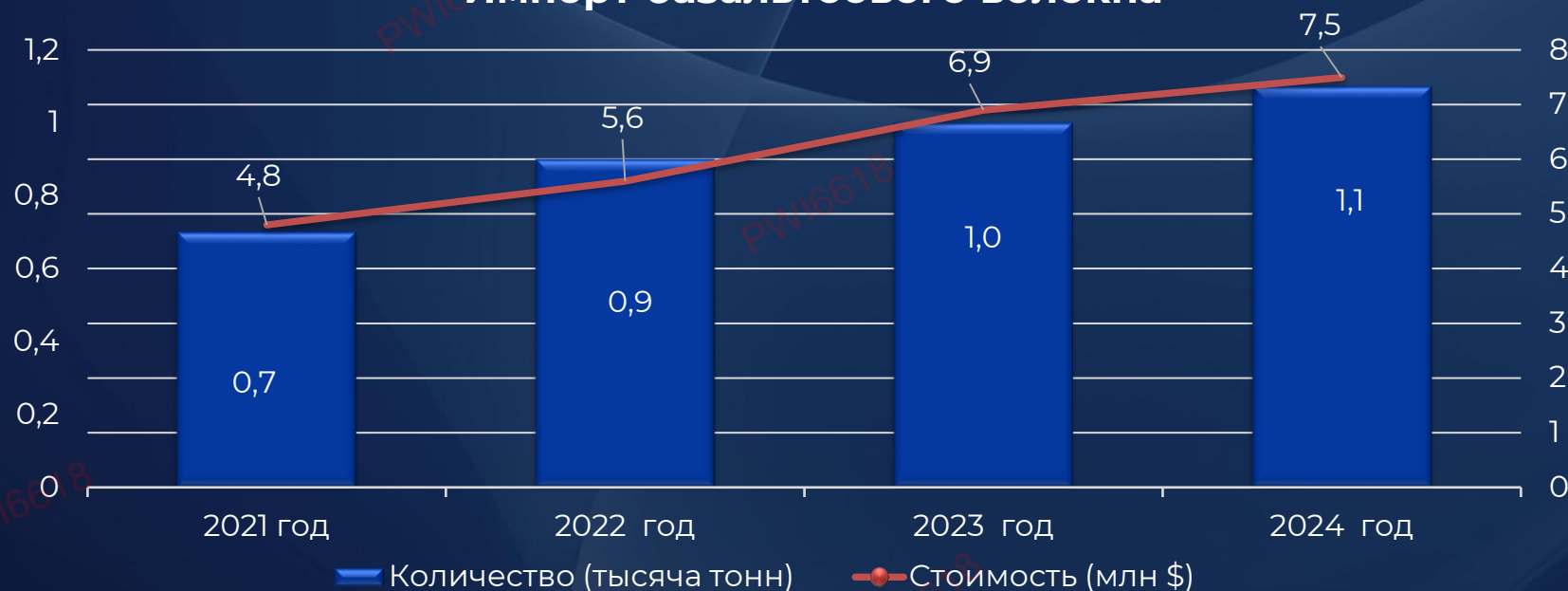
Министерство инвестиций,
промышленности и торговли
Республики Узбекистан

Инвестиционное предложение: Производство базальтового волокна



Анализ экспорта и импорта

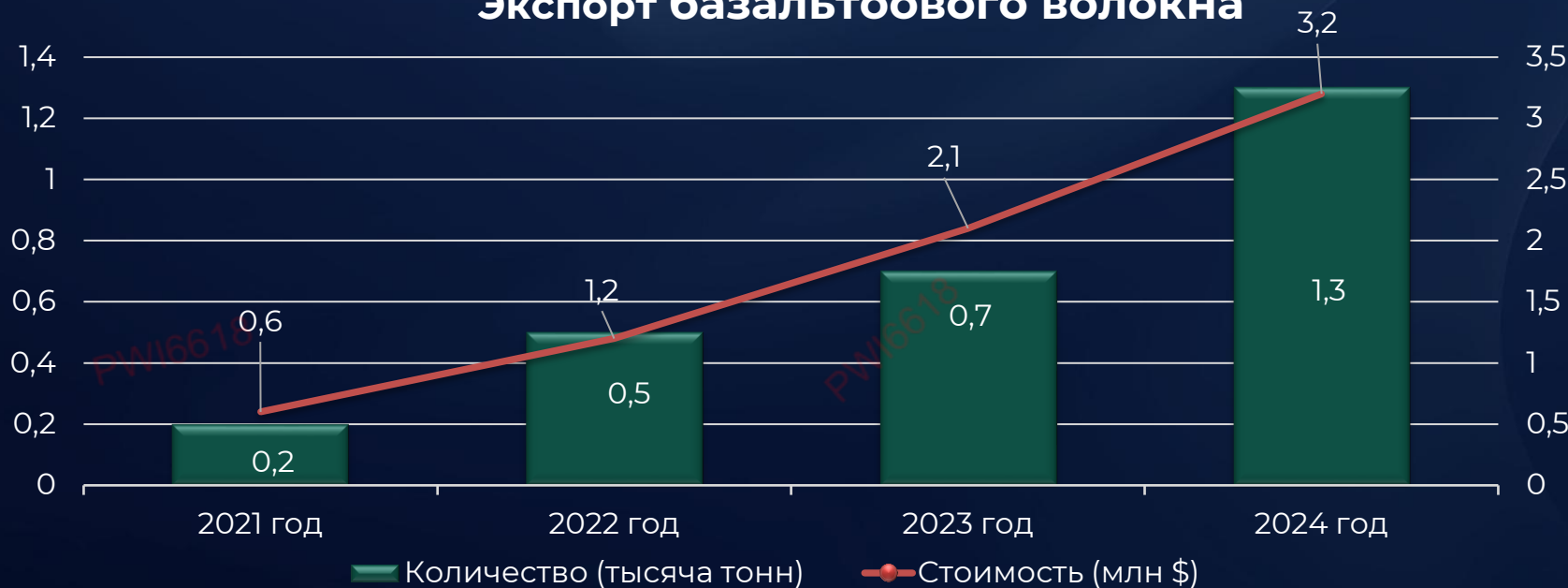
Импорт базальтоового волокна



Импорт по странам



Экспорт базальтоового волокна



Экспорт по странам



Анализ рынка базальтового волокна

Производство и потребление базальтового волокна (тысяча тонн)



Тенденции импорта

Steady Стабильная, но снижающаяся зависимость от импорта: За последние четыре года в Узбекистане наблюдается устойчивый рост потребления базальтового волокна, обусловленный развитием строительного сектора, инфраструктурных проектов и производства композитных материалов. Потребление увеличилось с примерно 1,8 тыс. тонн в 2021 году до 2,2 тыс. тонн в 2024 году. Разрыв между производством и потреблением: Несмотря на рост внутреннего производства, потребление по-прежнему превышает объёмы локального выпуска, что указывает на сохраняющуюся зависимость от импорта. Импортный разрыв сократился с около 0,5 тыс. тонн в 2021 году до примерно 0,3 тыс. тонн в 2024 году, что отражает постепенное импорт замещение по мере ввода новых производственных мощностей.

Тенденции экспорта

Формирующийся экспортный потенциал: По сравнению с импортом, объёмы экспорта базальтового волокна остаются ограниченными, однако демонстрируют положительную динамику. В 2021–2022 годах экспорт был минимальным и начал расти с 2023 года по мере выхода отечественных производителей на региональные рынки. Динамика стоимости: Несмотря на умеренные объёмы, экспортная выручка увеличивается, что свидетельствует о переходе к более высоко маржинальной продукции, применяемой в армировании строительных конструкций, теплоизоляции и композитных материалах. Это подтверждает рост конкурентоспособности



Министерство
инвестиций,
промышленности и
торговли Республики
Узбекистан

Экономический эффект:

Снижение импорта на 40–50 млн
долларов США в год

Экспортный потенциал до 30 млн
долларов США в год

Создание 150 новых рабочих мест

Развитие локальной цепочки поставок
сырья и сервисных услуг

Социальный эффект:

- Создание новых квалифицированных
рабочих мест и повышение занятости в
регионе Внедрение экологически
безопасных и нетоксичных материалов
в качестве альтернативы
стекловолокну Вклад в устойчивое
развитие строительства и
инфраструктуры

Месторасположение проекта



Самаркандская область	
Площадь	16 800 км ²
Население	4,3 миллион

Проект по производству базальтового волокна



Описание проекта:

- Импорт замещение высокоэффективных
материалов из базальтового волокна в
Узбекистане
- Экспортные возможности на рынки СНГ,
Европы и Ближнего Востока
- Широкая сфера применения в
строительстве, дорожной
инфраструктуре, композитах,
автомобилестроении и
теплоизоляционной отрасли

Экономические показатели:



Финансирование: 40 млн
долларов США



Площадь: 10 гектаров



Выручка: \$ 36 миллион/год



ROI: 29,5 %



NPV: ~ \$14,5 миллион/(5
лет)



IRR: ~ 21,2 %

Производственные показатели:



Годовой объём производства: 20
000 тонн



Непрерывное базальтовое волокно:
10 000 тонн



Базальтовая вата: 8 000 тонн



Базальтовый ровинг: 2 000 тонн



Производственная цепочка и выход продукции

Ключевые этапы производства

1. Приём и подготовка сырья Базальтовая порода добывается из местных месторождений, проходит дробление, сушку и сортировку. Сырьё подготавливается в соответствии с международными стандартами производства базальтового волокна для обеспечения стабильного химического состава и качества плавления.
2. Плавление и формирование волокна Подготовленный базальт плавится в высокотемпературных печах ($\approx 1\,450\text{--}1\,500^\circ\text{C}$). Расплавленная масса вытягивается через платиново-родиевые фильеры для формирования непрерывных базальтовых волокон с контролируемым диаметром и прочностными характеристиками.
3. Переработка и формирование продукции Полученные волокна перерабатываются в различные формы продукции: непрерывное волокно, базальтовая вата, ровинг, маты и ткани — в зависимости от области применения.
4. Охлаждение, обработка и упаковка Волокна охлаждаются, проходят поверхностную обработку (сайзинг) для улучшения адгезионных свойств и упаковываются автоматизированными системами в промышленный формат.
5. Контроль качества и сертификация Каждая партия проходит испытания на прочность, термостойкость, химическую устойчивость и

Структура выхода продукции

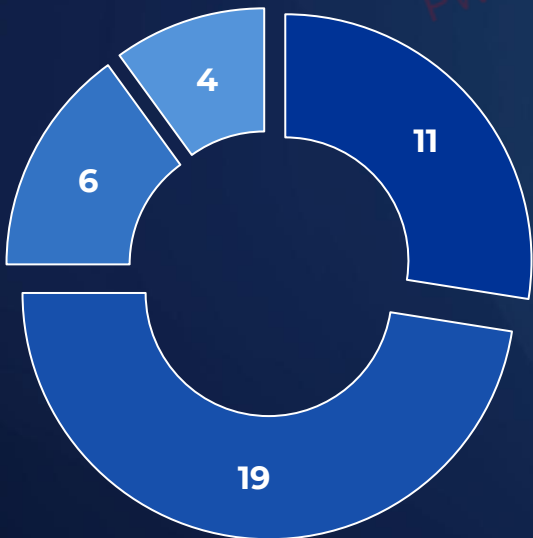
	Продукт	Оценочная мощность взрыва	Годовой объём (тонн)
1.	Непрерывное базальтовое волокно	50 %	10 000
2.	Базальтовая вата	40 %	8 000
3.	Базальтовый ровинг	10 %	2 000





Затраты проекта

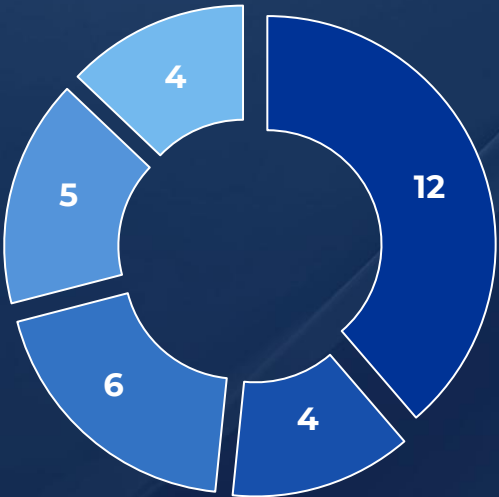
Первоначальные инвестиции (CAPEX) (млн
долларов)



Общий CAPEX: \$40 mln

- Земля и строительство
- Машины и оборудование
- Инженерные сети и инфраструктура
- Другое

Операционные расходы (OPEX) (млн
долларов)



Общий OPEX: \$31 mln

- Сырьё
- Труд
- Коммунальные услуги и техническое обслуживание
- Продажи и сбыт

Данный финансовый обзор описывает комплексную структуру затрат и высокую прибыльность предлагаемого проекта по производству базальтового волокна. Анализ включает первоначальные капитальные вложения (CAPEX) и ежегодные операционные расходы (OPEX), а также прогнозируемые показатели выручки и прибыли, что демонстрирует финансовую реализуемость и инвестиционную привлекательность проекта.

Продукт	Объём	Цена	Выручка(\$)
Непрерывное базальтовое волокно	10 000 тонн	\$ 2 300/т	23 000 000
Базальтовая вата	8 000 тонн	\$ 2 100/т	16 800 000
Базальтовый ровинг	2 000 тонн	\$ 1500/т	3 000 000
Итого			42 800 000

Годовой показатель EBITDA:
=\$42,8 млн - \$31млн = \$11,8 млн

Прогноз высокой прибыльности проекта основан на эффективной организации производства и высоком рыночном спросе, что делает его исключительно привлекательным объектом для инвестирования.



Финансовые показатели (Прогноз на 5 лет)

Выручка (млн долларов)



Операционные расходы (млн долларов)



Совокупный денежный поток за 10 лет:

≈ **180** млн долларов США (после полного возврата CAPEX)

CAPEX: ≈ 40 миллион долларов

NPV (ставка дисконтирования 12%):

NPV ≈ USD 14,5 миллион

IRR (внутренняя норма доходности):

≈ **21,2 %**

Срок окупаемости (PP):

≈ **3,0 years**

Индекс прибыльности(PI):

= **1,4**

Рентабельность инвестиций(ROI):

(Ebitda /CAPEX)*100%=(11,8/40)*100%=
≈ **29,5 %**

Общая информация о компании

1. Основана в 2013 году
2. Производит более 15 видов продукции.
3. Специализируется на производстве промышленных красок и защитных покрытий, включая антикоррозионные краски, эпоксидные и полиуретановые покрытия, грунтовки, а также термостойкие краски для применения в металлургической и тяжёлой промышленности.
4. Более 2 000 квалифицированных сотрудников.
5. Сертифицирована в соответствии со стандартами ISO
6. Компания производит продукцию не только для внутреннего рынка, но и для ряда зарубежных стран.

Стоимость коммунальных услуг

Газ	17 центов/ m^3
• Электра	8,5 центов/kWh
• Вода	1,1 доллара / m^3



Производственная площадка

